



## Notre Marketplace propose 3 catégories de vente:

Les vendeurs sont libres de définir leur propre stratégie de vente en sélectionnant la catégorie de vente appropriée. Vous pouvez lister et renouveler gratuitement votre vente de 7 à 30 jours.

Nos ventes sont anonymes, le nom de votre entreprise ne sera pas visible tant que l'acheteur n'aura pas gagné la vente, car nous facturerons l'acheteur en votre nom dans le cadre du mandat de vente.



**Vous devez être un utilisateur enregistré pour pouvoir vendre sur The-Medplace!**

Notre site existe en anglais et en français et très bientôt en allemand.



## OFFRE OUVERTE (une exclusivité de The-Medplace)



Le vendeur établit un prix de départ et les acheteurs peuvent faire des offres supérieures ou inférieures à ce prix. Toute offre égale ou la meilleure offre reçue au-dessus de ce prix de départ gagne automatiquement la vente.

### L'Offre Ouverte comprend les fonctionnalités suivantes:

- ✓ L'offre est "Ouverte" car le Vendeur voit toutes les offres placées par les acheteurs. Les acheteurs ne voient pas les offres concurrentes.
- ✓ Le Vendeur peut accepter la meilleure offre reçue au-dessus du prix de départ sans avoir à attendre la fin de la vente.
- ✓ Si l'appareil est invendu, le Vendeur peut accepter ou refuser la meilleure offre reçue en dessous du prix de départ.



## VENTE AUX ENCHERES

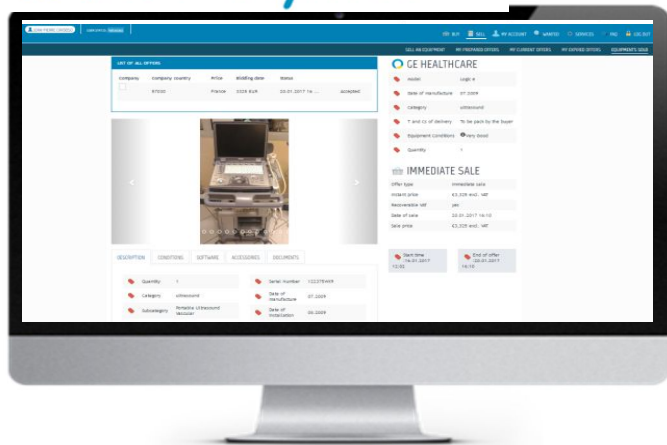
Le Vendeur établit un prix de départ et un pas d'enchère et décide de vendre avec ou sans prix de réserve. Vous recevez des enchères et vendez au plus offrant, prix égal ou supérieur au prix de départ ou du prix de réserve. Les acheteurs et le Vendeur voient l'évolution du prix actuel (2ème meilleure enchère + 1 pas d'Enchère).



## VENTE IMMEDIATE

Le Vendeur établit un prix de vente unique, et l'acheteur peut décider en un clic d'acheter instantanément au prix affiché.





## PRÉPAREZ VOTRE VENTE EN JUSTE 3 ÉTAPES



**1.**  
Complétez la description complète et les conditions de votre matériel. Aidez les acheteurs à obtenir la description et les images parfaites qu'ils recherchent. Tout commentaire doit être rédigé en anglais.



**2.**  
Saisissez la référence interne de votre matériel; Vérifiez les valeurs SNAPSHOT VALUES\*. Choisissez votre type de vente et définissez votre prix de départ. Définissez l'heure de début et de fin de votre offre. Dernière question: La vente est-elle assujettie à la TVA?



**3.**  
Veuillez vérifier attentivement vos données saisies, si elles sont correctes, enregistrez votre annonce en cliquant sur le bouton ENREGISTRER. Si vous souhaitez apporter des modifications ou des mises à jour, vous pouvez utiliser le bouton RETOUR au bas de la page.



**Félicitations!**  
Votre offre est prête.

**SAUVEGARDER**


**Vous décidez vous-même quand vous voulez mettre votre offre en ligne**  
**Vous pouvez enregistrer et conserver votre offre dans Mes offres préparées ou bien l'activer en entrant votre mot de passe.**




**ENVOYER À MEDTRADA POUR VALIDATION**





Vérifiez vos emails. Nous passons en revue tous les annonces avant mise en ligne et si tout va bien, la validation prend moins de 24h00!

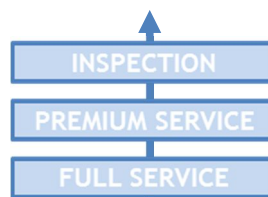
 . Vous pouvez télécharger plus de 40 images par équipement. **La taille de l'image doit être <2 Mo et le format 16/9 est préférable.**

 . Prenez la facture originale ou la commande de votre équipement pour vous assurer d'avoir en main la spécification complète, y compris, HW, SW, les principales caractéristiques et options.

 . **Le nom de votre société / hôpital ne doit apparaître sur aucune image. Le vendeur doit rester anonyme;**

 . **Votre matériel devra être disponible pour enlèvement par l'acheteur, maximum 60 jours après la fin de la vente.**

 \* Les vendeurs peuvent avoir accès gratuitement à une fourchette de valeur indicative de leur dispositif médical. Les valeurs « Snapshot Values » sont disponibles pour un nombre limité d'équipement.



**Vous pouvez commander nos services exclusifs lors de la création de votre offre.**

# THE-MEDPLACE "UN PROCESSUS DE VENTE SÉCURISÉ"




**NOUS VOUS AIDONS À MIEUX VENDRE**

Avec un rapport d'inspection indépendant vos acheteurs sont rassurés sur l'état de leur future acquisition

-  Demander une inspection avant de vendre
-  Services d'inspection par Bureau Veritas

**Customer Support:**  
+ 33 (0) 9 72 60 14 35  
customersupport@medtrada.com  
The-Medplace team



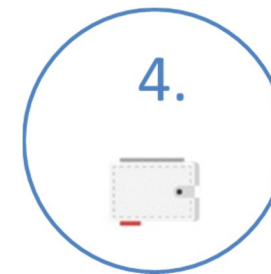
1.  
Votre matériel médical est à vendre et les acheteurs internationaux enregistrés auprès de The-Medplace peuvent commencer à faire des offres.



2.  
Dès que votre matériel médical a été acheté, nous émettons une facture Proforma. Le paiement est sécurisé dans l'eWallet acheteur.




3.  
Nous coordonnons avec l'acheteur l'enlèvement dans votre établissement. Dès que votre matériel est enlevé, vous téléchargez le bon d'enlèvement et automatiquement nous débitons le eWallet de l'acheteur.



4.  
Nous avons transféré l'argent de l'eWallet acheteur sur votre eWallet. La commission de vente est débitée dans votre eWallet. Vous pouvez à tout moment demander le virement sur votre compte bancaire.

  
**Félicitations!**  
Votre matériel est vendu et payé.



MY TRANSACTIONS (ACHETEUR)    MES TRANSACTIONS (Vendeur)    COMPTE BANCAIRE    TRANSFERT SUR MON COMPTE BANCAIRE

ACHETEUR STANDARD OU FRÉQUENT

MON SOLDE E-WALLET						
MES TRANSACTIONS						
Type d'opération	ID du matériel	Débit	Date	Matériel	Status	Crédit
Paiement reçu du compte ewallet de l'acheteur	246617	...	26.01.2017 13:06	GE HEALTHCARE Voluson i BT08	Virement réalisé	3092.25 EUR
Transfert de mon eWallet à mon compte bancaire	246617	3092.25 EUR	26.01.2017 13:06	GE HEALTHCARE Voluson i BT08	réalisé	...